PROGRAMAS DE TRADE Y APOYO A LA REGION

Panel en CLACE, Mayo 2017 – Romario Alves CII / Susanne Kavelaar IFC







LATINO AMERICA Y CARIBE – DESAFIOS Y PREGUNTAS :

- De-risking? En que medida estamos afectados? Que proyecciones hay para el futuro? Que podemos hacer?
- Que solución para la retirada de los corresponsales?
- Cuál es el rol de la multilateral?
- Bajos credit ratings (del país, del banco, de los clientes) ...
- Habrá nuevos acuerdos sobre la estrategia mundial de trade luego de Hangzhou?
 Ratificación de nuevos acuerdos de trade?
- AML KYC requisitos / Rol creciente del regulador/ Basilea/ Costo Cumplimiento
- Escenarios políticos dinámicos





ECONOMÍA GLOBAL

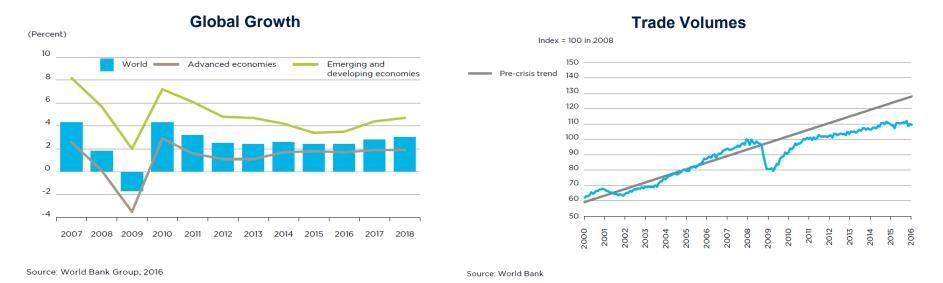


- Crecimiento económico bajando desde 2008 (actualmente entre 2%- 3% a nivel global)
- Disminución de los precios de commodities:
 - En el 2016, 20% en el sector alimentos, 30% sector metales, 65% energía (2016)
 - Particularmente negativo para los países exportadores
 - A nivel global, África mas sufrió, con un 15% de disminución en las operaciones respaldadas por SWIFT, creando e.o. escasez de liquidez
- > Demanda floja; disminución de importaciones en China, Brasil y Rusia
- Condiciones financieras mas acotadas/ volatilidad financiera; ajuste de precios de riesgo de créditos (-> afectando compañías de energía y bancos)
- Menor inversión global; se necesita políticas de reforma estructural (G-20, Hangzhou) para apoyar la inversión a mediano y largo plazo
- Crecimiento en créditos al sector privado en Mercados Emergentes (ME's) que exportan commodities
- Ratificación del Trade Facilitation Agreement (WTO)





COMERCIO EXTERIOR; MUNDIAL Y EN LATINO AMERICA



- Actividad económica mundial: recuperación en marcha, con los mercados financieros en alza y recuperación cíclica de la manufactura y el comercio internacional(IMF. 4/17);
- > Desafíos para los mercados emergentes:
 - Adaptarse a la disminución de los ingresos generados por las materias primas;
 - Instabilidad política y financiera en unos países (e.g. en nuestra región Brasil,
 Venezuela, El Salvador).
- El fenómeno del de-risking pone graves riesgos para las economías más pequeñas (y más vulnerables).





PREOCUPACIONES MAYORES DE BANCOS RESPECTO COMEX

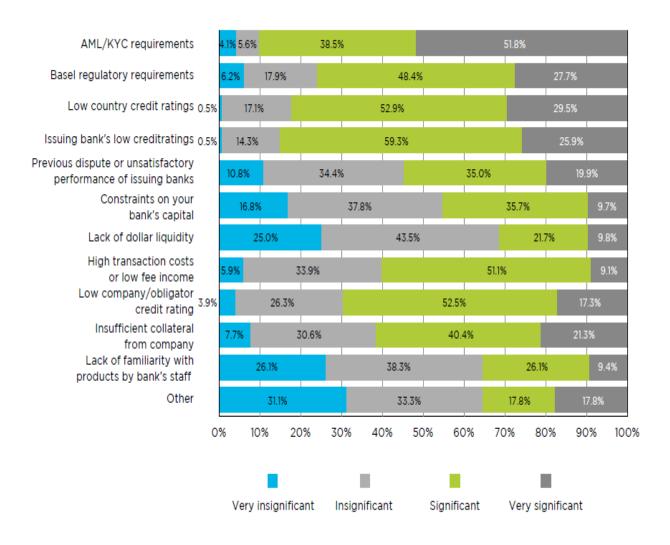
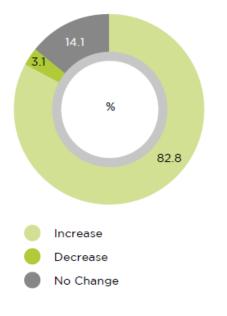


Figure 40: Expectations for evolution of compliance requirements in 2016



Source: ICC Global Survey on Trade Finance 2016

Source: ICC Global Survey on Trade Finance 2016





CONSECUENCIAS COYUNTURA PARA EL COMERCIO EXTERIOR EN LATINO AMERICA

Ventajas para la región latinoamericana:

- ➤ Más comercio exterior intrarregional 'South to South' (41% -> 52%)
- China (ahora una economía mas diversificada y amplia); sigue siendo un socio importante para la región latinoamericana, con una demanda, aunque en bajada, importante
- Desequilibrios en el balance comercial se producen menos en los países importadores en los cuales, la caída en crecimiento económico es menor

Desventajas para la región latinoamericana:

- ➤ 5 años de crecimiento de Comex por debajo del crecimiento del PIB (<3%, En el 2016: Crecimiento alrededor de un 1,5%)
- Demanda menor de Asia, Europa y EEUU



- Factoring y estructuras similares también sufrieron una caída de crecimiento, creciendo en los últimos dos anos con solo un 1%
- De-risking





OUTLOOK COMERCIO EXTERIOR EN LATINO AMERICA

- Para América Latina y el Caribe se prevé una recuperación más débil de lo esperado, con un crecimiento de 1,1% en 2017 y 2,0% en 2018 (IMF, Abr. 2017)
- Demanda de materias primas y precios siguen siendo moderados, a pesar de una ligera mejora.
- > Buen nivel de liquidez en el mercado, se ha traducido en:
 - fees y márgenes mas bajos para los bancos y corresponsales, inclusive cuando el riesgo político no lo justifica
- Cambios en la presencia de International lenders:
 - bancos globales reduciendo su presencia en los mercados mas pequeños;
 - nuevos jugadores (asiáticos, otros europeos y norteamericanos)







ROL DE LOS BANCOS DE DESARROLLO MULTILATERALES

- Ayudar a establecer un marco global que fomente y establece trade finance , tomando en cuenta un clima global de una capacidad limitada de estimulo financiero y fiscal , proteccionismo y de-risking.
- Brindar apoyo particularmente donde es requerido, es decir donde los mecanismos naturales del Mercado no cubren las necesidades
- Enfoque en países más necesitados, preferiblemente con el sector de PYMES como beneficiario final ya que son fuentes de crecimiento económico y de puestos de trabajo
- Facilitar programas prácticas, aptas para la situación diaria del comercio exterior. Entre EBRD, IFC, IDB, ADB y ITFC facilitamos mas que 120 mil millones USD en operaciones de trade en los últimos anos desde la incepción de los programas de trade
- Fomentar las oportunidades para la región:
 - Innovación tecnológica; e-commerce , automatización bancaria, telebanking
 - Incrementar el 'South to South trade'; el comercio exterior intrarregional
 - Bonos verdes
 - Banca para mujeres







DE-RISKING (1)





- Definición: Asesoramiento de los corresponsales de la relación entre rentabilidad y riesgo, influenciado mayormente por el costo elevado de cumplimiento.
- ➤ Entre 2015-2017, salieron varios estudios por el Banco Mundial, FMI, Felaban, ABSA, FIBA GAFI (Grupo Accion Financiera) e.o.
- Según estos informes, los productos que presentan mayor propensión al "de-risking" son las remesas (60%), seguido por corresponsalía (50%), trade finance (28%) y cambio de moneda (12%).
- Encuesta entre los clientes de GTFP en América Latina (2016):
 - 62% de los clientes estaba afectado, una tercera parte de este porcentaje en los países con menos recursos.
 - Aunque la caída en ventas causada por de risking haya sido 'solamente' un10%, un
 25% de los clientes ha notado un incremiento en el rechazo de corresponsales.
 - 44% de los bancos afectados fueron clientes incorporados recientemente (últimos 3 años)





DE-RISKING (2)

Resultados para la región:

- Disminución en número de corresponsales
- Disminución en volumen de líneas con corresponsales
- Como consecuencia: (i) Menos operaciones en remesas, comercio exterior y pagos (ii) Menos posibilidad de confirmar LCs o SBLCs, no pudiendo cumplir con los clientes
- Concentración de bancos que puedan hacer USD clearing
- Ventana de oportunidad de bancos regionales de fungir como corresponsal

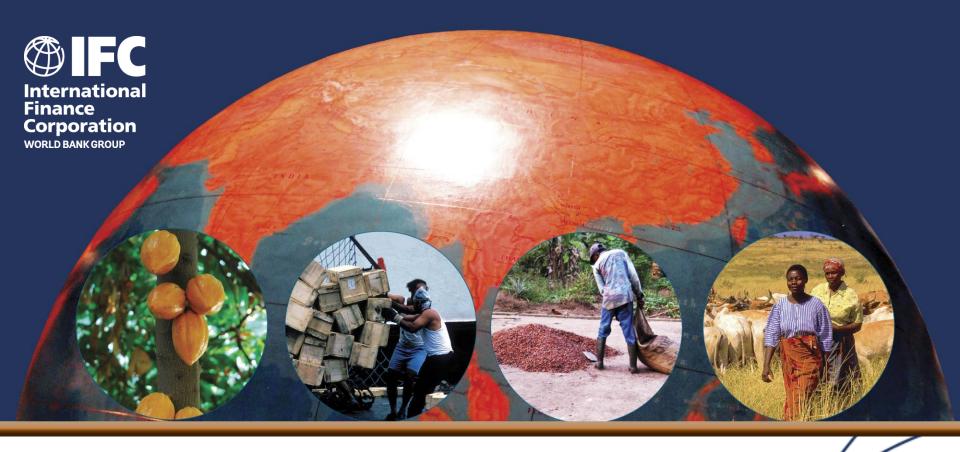
Posibles acciones a tomar para enfrentarse con el de-risking:

- > Tomar medidas para mejorar la capacidad de los bancos regionales de manejar el riesgo
- Mejorar la comunicación entre corresponsales y bancos locales
- > Reinforzar & implementar la regulación local en línea con los estandards internacionales
- Mejorar el nivel y la rapidez de intercambio de información
- IMF: Acciones tienen que ser coordinadas y tomadas por el sector privado y publico juntos









Global Trade Finance Program

IFC Trade Solutions | 2017



Best Global Development Finance Institution



Best DFI in Latin America & Deal of the Year



Deal of the Year

IFC: MIEMBRO DEL GRUPO BANCO MUNDIAL

Más de USD 100 bi invertidos en mercados emergentes desde 1956

- Principal multilateral fuente de créditos/equity para el sector privado en mercados emergentes
- Fundado en 1956 con 182 países miembros
- Calidad crediticia: AAA-rated
- Equity, quasi-equity, créditos, movilización, garantías y productos en moneda local
- Promueve estándares en asuntos ambientales, sociales y gobierno corporativo
- Recursos y know-how de un instituto de desarrollo con presencia global
- Mantiene equity en más de 800 empresas y institutos a nivel mundial

FY16 Destaques

Inversiones: 644 nuevos proyectos en 83 países

Servicios Asesoría: 62% en IDA

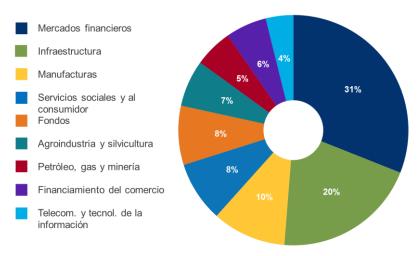
\$18.9 bi en financiación: USD11.1 bi por cuenta propia,

USD7.7 bi por movilización

USD 52.0 bi en portafolio

IDA: USD 5.5 bi invertidos en clientes en países IDA

Composición Industrias FY16





IFC: FIG > TRADE AND COMMODITY FINANCE

Trade transaccional

➢ Global Trade Finance Program (GTFP)

Soluciones de portafolio y sistémicas

- Global Trade Liquidity Program (GTLP)
- Critical Commodities Finance Program (CCFP)
- Working Capital Systemic Solutions (WCSS)

Financiación a cadenas productivas (Supply Chain Finance)

- > Structured trade commodity finance
- Global Warehouse Finance Program (GWFP)
- Global Trade Supplier Finance (GTSF)



GLOBAL TRADE FINANCE PROGRAM (GTFP), concepto:

Descripción: Lanzado en 2005, el programa GTFP ofrece mitigación de riesgos a corresponsales mediante garantías que cubren las obligaciones de pago de instituciones financieras regionales elegibles sobre operaciones relacionadas al comercio exterior.

Ejemplos de operaciones eligibles: Cartas de Crédito, Stand By's, garantías, Fondeos de importación /exportación.



- GTFP busca extender y complementar la capacidad de los bancos de ofrecer soluciones de financiación al comercio exterior, facilitando el acceso a los mercados internacionales.
- GTFP provee un esquema de mitigación de riesgos a corresponsales, cubriendo riesgo país y riesgo de crédito de Bancos Emisores.
- Brinda apoyo al comercio exterior a través de una red global de bancos participantes, en dos roles (Bancos Emisores/ Bancos Confirmadores).
- Instrumentado mediante acuerdos marco.
- Se ofrece asistencia y asesoría técnica para fortalecer las áreas de comercio exterior de los Bancos Emisores (normas internacionales, instrumentos y procesos de comercio exterior, estructuración de Trade Finance, gestión de riesgos.).
- A través de la iniciativa 'Climate Smart Trade', GTFP ofrece plazos más largos y precios reducidos para toda mercadería financiada que tenga un impacto positivo en el medio ambiente. Ejemplos: Paneles solares, repuestos para energía eólica o hidroeléctrica, electro domésticos que reduzcan el uso de energía, etc.



IFC: PRESENCIA EN AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE

TRADE & COMMODITY FINANCE TEAM LAC

SUSANNE KAVELAAR Regional Lead Buenos Aires, Argentina +54 11 4114 7229 SKavelaar@ifc.org

RAQUEL SEGRERA
Trade Finance Officer
Bogota, Colombia
+57 1 319 2374
RSegrera@ifc.org

GIORGIO FELICI Assoc. Trade Fin. Officer Buenos Aires, Argentina +51 11 4114 721 GFelici@ifc.org

KARLA LOPEZ FLORES Trade Finance Analyst Washington, USA +1 202 458 8683 KLopezFlores@ifc.org





GLOBAL TRADE FINANCE PROGRAM, caracteristicas:

- Las garantías se estructuran mediante **Stand-By's** que proveen un riesgo AAA a los Bancos Confirmadores.
- Riesgo AAA beneficios bajo Basilea II y III para el corresponsal.
- GTFP provee garantías parciales (desde un 50%) / totales a Bancos Confirmadores, cubriendo el riesgo de pago de Bancos Emisores en países emergentes.
- Plazo: Operativa actual hasta 180-360 días en LAC. Casos selectivos hasta 2-3 años.
- Mercancía: Se cubren todo tipo de mercancías que no se encuentren en la lista de exclusión.
- Precio: "All-in" de la transacción a precios de mercado.
- Velocidad respuesta IFC: Equipo dedicado por (sub)región. Rápido retorno.
- Tipo de transacciones: Se cubren transacciones de comercio internacional del sector privado, evidenciadas mediante una amplia variedad de instrumentos financieros "traderelated".
- Pago de intereses: A la IFC de forma trimestral, al banco confirmador/fondeador bullet



GTFP: ESTADISTICAS EN NUMEROS

GTFP Global (Acum. Desde Sept. 2005 hasta Abril 2017)

Volumen garantías emitidas USD 49.7 Bi

Número garantías emitidas 29.400

Rango de valor de transacción USD 1.000-80MM

GTFP en LAC (Acum. Desde Sept. 2005)

Bancos Emisores 77
Países 18

Volumen garantías emitidas USD 13.2 Bi

Número garantías emitidas 4.760

GTFP en LAC FY16 (July 1, 2016 - June 30, 2017)

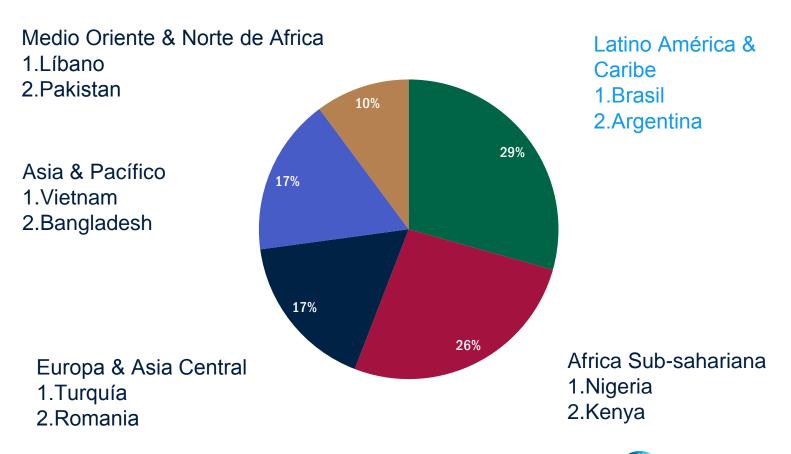
Volumen transaccionalUSD 1,778 BiVolumen Energia EficienteUSD 90 MiVolumen Agri SectorUSD 359 MiVolumen PymesUSD 467 Mi

Exportación: 41% Importación: 59% Fondeo: 95%



GTFP: ESTADISTICAS GEOGRAFICAS

Exposición en USD por región, FY16





GTFP: INSTRUMENTOS ELIGIBLES

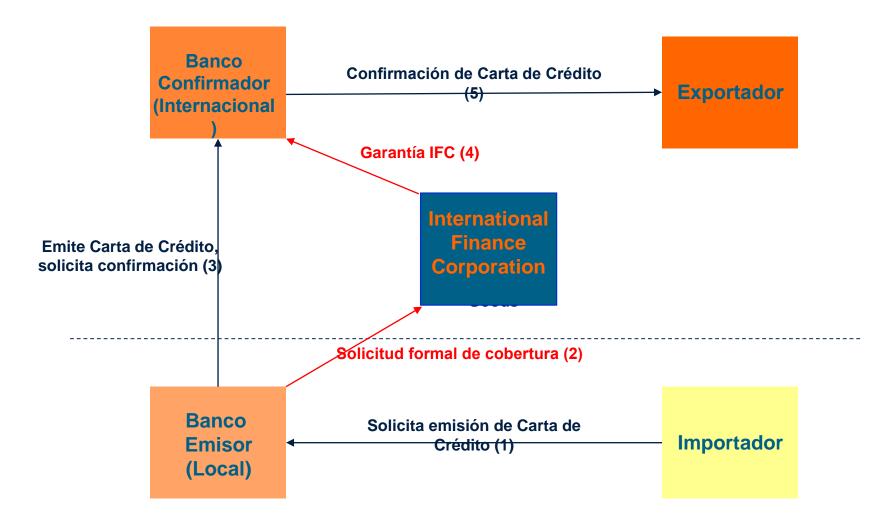


- Cartas de Crédito y Stand By's de Importación
- Financiación de Importación (post embarque) Instrumento cubierto Prom Note
- > Financiación de Exportación (pre / post embarque) Instrumento cubierto Prom Note
- Letras de Cambio Avaladas
- Garantías IFC cubre la obligación del emisor de garantías de cumplimiento, garantías de mantenimiento, contra garantías, garantías de pago, advance payment



GTFP EJEMPLO: CARTAS DE CREDITO DE IMPORTACIÓN

Emisión + Confirmación





L/CS DE IMPORTACIÓN

Maquinaria desde Alemania a Argentina

- L/C emitida por un Banco en Argentina
- L/C confirmada por un Banco en Alemania
- Plazo: 6 meses
- Importe: USD 2 Mio
- Cobertura IFC: 100%
- Impacto: Ampliar acceso a financiamiento FI + Pyme







FINANCIACION DE PRE-EXPORTACION

Castañas desde Bolivia a USA

- Promissory note emitida por un banco en Bolivia
- Fondeada por un banco en el Ecuador
- Plazo: 12 meses
- Importe: USD 800 K
- Cobertura IFC: 100%
- South to South financing





GTFP: BENEFICIOS

BENEFICIOS PARA BANCOS EMISORES



- Acceso a nuevos mercados, ampliar cobertura geográfica, nuevas fuentes de financiación
- Ofrece la oportunidad de ampliar la red de Bancos Corresponsales
- Eliminación exigencia de cash colateral=
- Originación de negocios por parte de Bancos Confirmadores
- Acceso a asistencia técnica
- Reconocimiento internacional ("IFC's stamp of approval") e iniciar/cultivar un relación con IFC

BENEFICIOS PARA BANCOS CONFIRMADORES

- ➤ Establecer relaciones con bancos en países emergentes alrededor del mundo con bajo nivel de riesgo
- > Permite conocer nuevos mercados y extender cobertura geográfica
- >Apalancar líneas existentes
- > Beneficios de uso de capital y provisiones
- ➤ Originación de negocios por parte de Bancos Emisores



GTFP: MAYORES BANCOS CONFIRMADORES PARA LAC

Lenders:

- Citibank
- Caixabank
- Deutsche Bank
- Commerzbank
- Standard Chartered
- Banco Pichincha
- Itau Uruguay
- Scotiabank
- > Toronto Dominion
- China Construction Bank

Confirmación de LCs / Letras de Cambio:

- > Citibank
- > BAML
- > Wellsfargo
- Deutsche Bank
- Commerzbank
- Standard Chartered
- Caixabank
- > Santander
- > Unicredit
- > Bancoldex

+270 Bancos Confirmadores en 105 países a nivel global: lista completa en ifc.org/GTFP +77 Bancos Emisores en 18 países en LAC : lista completa en ifc.org/GTFP





CAPITA SON SIGNATION OF THE STATE OF THE STA

Trade Finance Facilitation Program (TFFP)







Promoviendo el desarrollo económico a través del comercio exterior



¿QUÉ ES EL TFFP?

El Programa de Facilitación de Financiamiento al Comercio Exterior (TFFP por sus siglas en inglés) facilita el acceso de los bancos de América Latina y el Caribe (ALC) a los mercados financieros internacionales de comercio exterior, a través de servicios de asesoría, conocimiento y productos financieros (garantías y préstamos). El Programa abarca a una red de más de 100 bancos dentro y fuera de ALC.

¿POR QUÉ FUE CREADO?

- Para promover el desarrollo y crecimiento económico en la región a través de la expansión del financiamiento de comercio exterior a los bancos de ALC.
- Para ampliar las fuentes de financiamiento de comercio exterior disponibles para los importadores y
 exportadores de la región, y apoyar su internacionalización.
- Para respaldar la integración global e intrarregional a través del comercio.
- Para asegurar la liquidez en periodos de volatilidad en el mercado gracias el carácter anti cíclico del programa.





BENEFICIOS





- Mayor posibilidad de apalancar líneas de crédito ya establecidas con bancos corresponsales
- Mejora de su perfil de crédito de cara a los mercados internacionales
- Posibilidad de reducir los requerimientos de colateral exigidos por los bancos internacionales
- Apoyo garantizado del Grupo BID durante periodos de volatilidad en el mercado



Para los GFI

- Nuevas relaciones sobre la base de un menor riesgo con bancos en ALC, gracias a las altas calificaciones crediticias del BID/CII
- Mayor posibilidad de apalancar líneas de crédito ya establecidas con bancos en la región
- Respaldo de un exhaustivo análisis crediticio
- Posibilidad de participar en préstamos sindicados y beneficiarse de la condición de acreedor preferente del BID/CII
- Posibilidad de reducir las provisiones de capital requeridas



¿CÓMO FUNCIONA EL TFFP?

Asistencia técnica



- Formato presencial para mejorar las habilidades y los conocimientos en comercio internacional de los bancos de la región y sus clientes
- Apoyo técnico para la creación de departamentos de comercio internacional en las instituciones financieras de ALC con experiencia limitada en ese campo

Creación de conocimiento



- Curso virtual sobre medios de pago y financiamiento al comercio exterior
- Publicación de estudios, encuestas y análisis

Productos financieros



- Garantías a favor de bancos corresponsales para cubrir el riesgo que toman en transacciones elegibles de financiamiento al comercio exterior de LACFI
- Préstamos a LACFI para financiar sus portafolios de transacciones elegibles de comercio exterior



CARACTERÍSTICAS DE LAS GARANTÍAS DEL TFFP

EL PRODUCTO

Garantías de crédito emitidas a favor de Bancos Confirmantes para cubrir el riesgo comercial y político que asumen al aceptar instrumentos comerciales elegibles emitidos por Bancos Emisores de ALC

INSTRUMENTOS ELEGIBLES

- Cartas de crédito documentarias y de stand-by
- Garantías internacionales (oferta, cumplimiento, etc.)
- Pagarés
- Aceptaciones bancarias
- Letras de cambio

LÍMITES DE EXPOSICIÓN, PLAZOS Y NIVEL DE COBERTURA

- Límite: Hasta la línea de crédito aprobada del Banco Emisor
- Plazo: Hasta 3 años
- Nivel de cobertura: Hasta el 100% del instrumento elegible

MONEDAS Y PRECIOS

- Monedas: Dólar Americano, Euro, Yen, Franco Suizo
- Precio: De mercado



CARACTERÍSTICAS DE LOS PRÉSTAMOS DEL TFFP

EL PRODUCTO

Préstamos bilaterales (A) y sindicados (A/B) a Prestatarios para financiar sus carteras de comercio exterior

INSTRUMENTOS ELIGIBLE

Préstamos de importación y exportación originados por el Prestatario hasta 180 días antes y/o 90 días después de la fecha de desembolso (o aniversario del mismo)*

LÍMITES DE EXPOSICIÓN, PLAZOS Y NIVEL DE COBERTURA

- Límite: Hasta el límite aprobado para cada Prestatario
 Plazo:
- Mínimo: 3 meses Máximo: 3 años
- Nivel de cobertura: Cada Participante asume el 100% del riesgo sobre su participación en el préstamo

MONEDAS Y PRECIOS

- Moneda: Dólar Americano
- Precio: De mercado
- Libor: 3, 6 y 12 meses
- Repago de principal: Al vencimiento (bullet), o en cuotas consecutivas
- Pago de interes: Trimestral, semestral o anualmente

^{*} O hasta 90 días antes de la fecha de desembolso en el caso de préstamos con plazos de hasta de 180 días



¿CÓMO FUNCIONAN LOS PRÉSTAMOS DEL TFFP?



Sólo para préstamos sindicados (Préstamos A/B)



\$3.130 MILLONES

LÍNEAS DE CRÉDITO DISPONIBLES

104

BANCOS EN ALC

100+

BANCOS CORRESPONSALES GLOBALES \$8.300 MILLONES

EN OPERACIONES SUBYACENTES

64%

DE OPERACIONES SUBYACENTES
APOYADAS POR BANCOS EN PAÍSES MENOS
DESARROLLADOS





EJEMPLOS DE TRANSACCIONES TFFP

















Promoción del comercio exterior en el Caribe

BANRESERVAS

RESUMEN DE LA INVERSIÓN

Cliente: Banco de Reservas de

República Dominicana (Banreservas)

País: República Dominicana

Préstamo A: US\$20 millones

Préstamo B: US\$110 millones

Plazo: Plazos de 24, 18 y 12 meses

Costo total del proyecto:

US\$130 millones

Año de cierre: 2016

Objetivo: Reforzar la cartera de

financiamiento del comercio exterior y el comercio internacional de la República

Dominicana

CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES

El Grupo BID actuó como *bookrunner* en la sindicación junto a Wells Fargo. Esta alianza permitió que la operación llegara a un mayor número de inversionistas al apalancar la capacidad de distribución de ambas instituciones. Catorce prestamistas B participaron en la operación, incluidos dos bancos asiáticos y un inversionista institucional, lo que representó la mayor sindicación por número de participantes en la historia del Grupo BID.

El préstamo financió una primera serie de 35 operaciones de comercio exterior, incluyendo importaciones de energía, automóviles, cuero y trigo de países de Asia y las Américas. Se financiarán otras operaciones durante el plazo de vigencia del préstamo.

IMPACTO EN EL DESARROLLO

Con el préstamo A/B del TFFP, BanReservas estableció ocho relaciones nuevas con instituciones financieras e inversionistas instituciones de todo el mundo. Ello no solo representa más y más diversas fuentes de financiamiento internacional para el banco, sino también para sus clientes importadores y exportadores.

La sindicación permitió al TFFP incorporar a ocho participantes nuevos en el programa, abriendo la puerta a futuras sindicaciones similares para otros prestatarios de la región.





Facilitando inversiones transfronterizas

BANCO GANADERO

RESUMEN DE LA INVERSIÓN

Cliente: Banco Ganadero Garantía: US\$841.000 Año de cierre: 2016

País: Bolivia Plazo: 420 días Objetivo: Facilitar la internacionalización y el comercio entre Bolivia y Perú

CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES

Esta garantía del Grupo BID permitió a
Banco Ganadero proveer una contra-garantía a un
banco fuera de Bolivia. Uno de los clientes de Banco Ganadero es
una empresa de ingeniería boliviana que buscó construir una
planta de generación de electricidad en Perú. El contratista en
Perú exigía una garantía de anticipo emitida por un banco local
para iniciar la construcción.

Como la empresa boliviana carecía de relaciones crediticias con bancos en Perú, recurrió a Banco Ganadero, un banco del TFFP, para emitir una contra-garantía a favor de un banco peruano. Interbank Peru pudo aceptar la contra-garantía de Banco Ganadero por cuenta de la empresa boliviana para emitir la garantía de anticipo en Perú, gracias a la garantía 100% del TFFP. De esta forma, Banco Ganadero ayudó a su cliente a iniciar su proyecto en Perú.

IMPACTO EN EL DESARROLLO

Gracias a la garantía TFFP, el Grupo BID hizo posible que la empresa boliviana ejecutara el proyecto de infraestructura en Perú. La garantía del BID además facilitó la transacción entre los dos bancos, que no podían trabajar juntos debido a la ausencia de relación crediticia directa.

Operaciones como esta apoyan la internacionalización, la promoción de exportaciones, el comercio, la mejora de capacidades y la integración regional.





EL MERCADO NOS RECONOCE

2017

IJGlobal

PUERTO DE AMÉRICA DEL NORTE TRANSACCIÓN DEL AÑO Expansión del terminal de contenedores Kingston

LatinFinance

MEJOR FINANCIAMIENTO DE COMERCIO DEL AÑO

BanReservas

2016

LatinFinance

MEJOR FINANCIAMIENTO DE PUERTO

CMSA Container Terminal Manzanillo

LatinFinance

MEJOR FINANCIAMIENTO DE ENERGÍA RENOVABLE

Parque eólico Colonia Arias

2015

Project Finance International TRANSACCIÓN DEL AÑO Línea 2 Metro Lima Financiación

IJ Global

MEJOR FINANCIACIÓN DE FUENTES MÚLTIPLES LATAM Línea 2 Metro Lima Financiación

Trade Finance Awards
TRANSACCIÓN DEL AÑO
Terminal de contenedores de Manzanillo

Latin Finance
BANCO MULTILATERAL DEL AÑO
BID

2014

LatinFinance

BANCO MULTILATERAL DEL AÑO

BID

2013

Project Finance International TRANSACCIÓN RENOVABLE DEL AÑO, AMÉRICAS Chaglia

Project Finance International TRANSACCIÓN DEL AÑO EN ENERGÍA, AMÉRICA LATINA Alto Maipo

Infrastructure Journal TRANSACCIÓN DEL AÑO EN ENERGÍA Chaglia

Latin Lawyer
TRANSACCIÓN DEL AÑO EN
FINANCIACIÓN DE PROYECTO
Chaglia

Trade Finance Awards
TRANSACCIÓN DEL AÑO POR
REVISTA TRADE FINANCE
Chaglia

LatinFinance
TRANSACCIÓN DEL AÑO A
MEJOR FINANCIAMIENTO
EN INFRAESTRUCTURA,
AMÉRICA CENTRAL
Reventazón

LatinFinance MEJOR FINANCIAMIENTO EN ENERGÍA Chaglia LatinFinance
MEJOR FINANCIAMIENTO
EN ENERGÍA RENOVABLE
Chaglia

LatinFinance
MEJOR FINANCIAMIENTO
EN INFRAESTRUCTURA
DEL AÑO, ANDES
Chaglia

2012

Banco Mundial
MEJOR PRÁCTICA, APP
(ALIANZA PÚBLICOPRIVADA) INFRAESTRUCTURA
BANCO MUNDIAL
Provecto de Baní

Chile Verde

TOP 100 PROYECTOS VERDES POR UN CHILE VERDE

Trade Finance Awards TRANSACCIÓN DEL AÑO, MEJOR COORDINACIÓN DE AGENCIA Etileno XXI

Project Finance
TRANSACCIÓN DEL
AÑO, TRANSPORTE
EN AMÉRICA LATINA
Embraport

Project Finance TRANSACCIÓN DEL AÑO EN AMÉRICA LATINA, PETROQUÍMICOS Etileno XXI

Latin Finance Bancos del Año 2012

BANCO MULTILATERAL DEL AÑO

BID

Trade Finance Magazine
TRANSACCIÓN DEL AÑO
Montes del Plata Uruguay

2011

Revista Trade Finance
TRANSACCIÓN DEL AÑO
Alianza de cofinanciamiento al comercio
China Exim

Revista Trade Finance (Euromoney)
MEJOR INSTITUCIÓN DE
DESARROLLO, AMÉRICAS

Revista Trade Finance
PREMIO A LA EXCELENCIA

2010

Revista Trade Finance
TRANSACCIÓN DEL AÑO
Alianza de Copréstamo al Comercio
Standard Chartered

Revista Trade Finance
PREMIO A LA EXCELENCIA

Revista Trade Finance (Euromoney)
MEJOR INSTITUCIÓN DE
DESARROLLO, AMÉRICAS

2009

Global Trade Review
TRANSACCIÓN DEL AÑO
BICBANCO Brasil

Revista Trade Finance TRANSACCIÓN DEL AÑO Fondo de América Latina de Financiamiento a las Exportaciones, Ltd.

Revista Trade Finance
PREMIO A LA EXCELENCIA

National Society of Mining and Petroleum
1º PREMIO EN CATEGORÍA
DESARROLLO LOCAL

Peru LNG





CONTINUEMOS LA CONVERSACIÓN

Página web: www.iic.org
LinkedIn: www.iic.org/linkedin
Twitter: www.iic.org/twitter
Facebook: www.iic.org/facebook
Blog: www.iic.org/blog

