

Banco CrediChile Banco de Chile

Septiembre 2015





Agenda



- (1) Contexto Mercado.
- 2 Contexto Clientes
- 3 Estrategia.
- 4 Resultados.

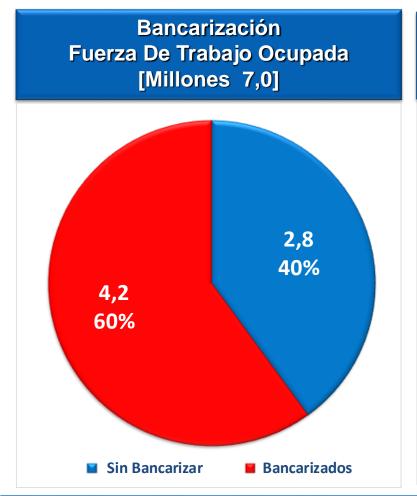


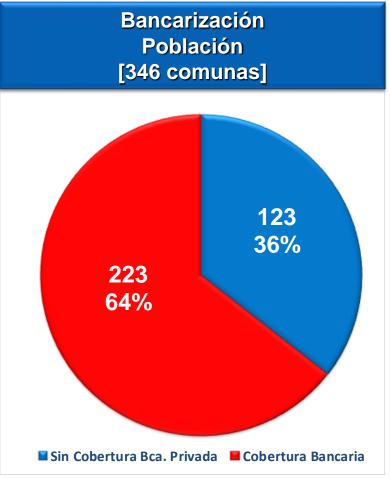




Baja bancarización Año 2000







40% Fuerza de Trabajo Desbancarizada y 36 % comunas (30% Población) Sin Cobertura Bancaria Privada.

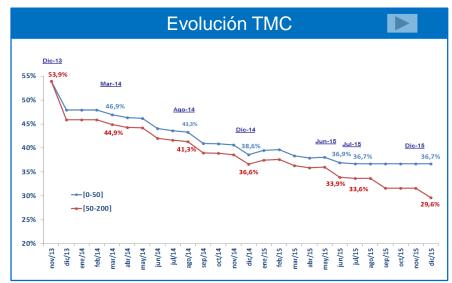




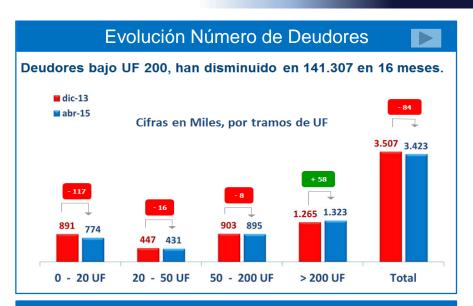


Impactos Tasa Máxima Convencional















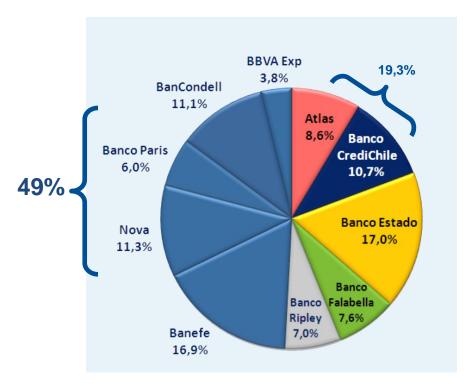


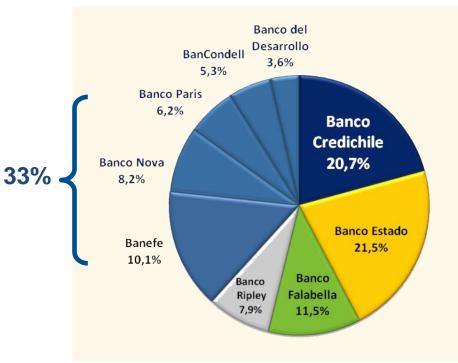
Reducción Cuota de Divisiones de Consumo



Dic-07 MMM\$ 2.362







- Banco Estado y Falabella al 50% de su Colocación de Consumo.
- Fuente: SBIF y Estudios Banco de Chile.

- No considera los MMM\$ 426 de CAR SA, que en Dic-13 Banco Ripley incorporó a su cartera.





Agenda



- 1 Contexto Mercado.
- (2) Contexto Clientes
- 3 Estrategia.
- 4 Resultados.

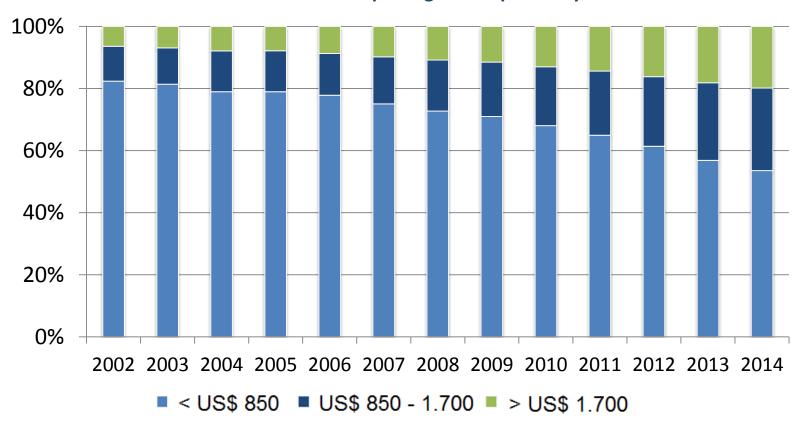




Aumento de Ingresos de la Población



Distribución de los Cotizantes Número de Cotizantes por Ingreso Imponible y A.F.P.



Fuente: Informe estadístico Trimestral de Afiliados y Cotizantes.



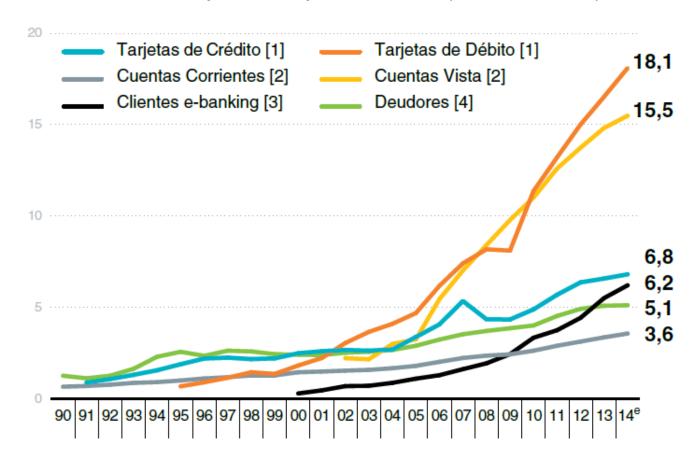


Aumenta la demanda de nuevos productos



Surgimiento de la Banca masiva: 1990 - 2014

Número de Tarjetas, Cuentas y Clientes Bancarios (Millones de Unidades)



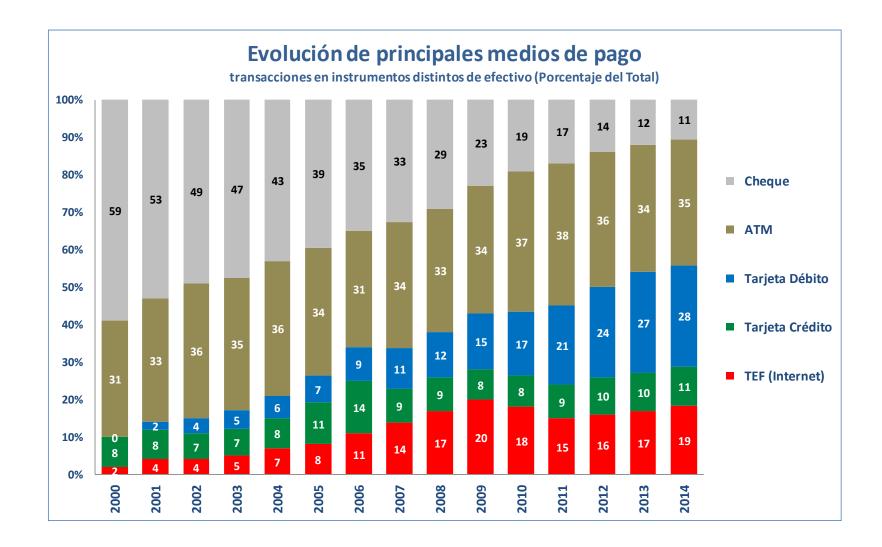






Cambio en el uso de Medios de Pago









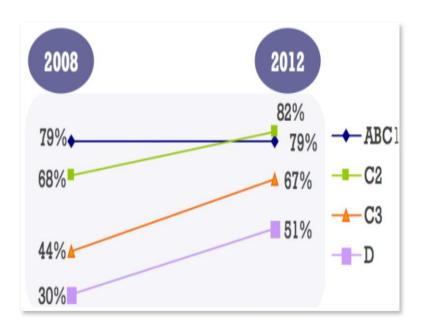


Incremento penetración de Internet

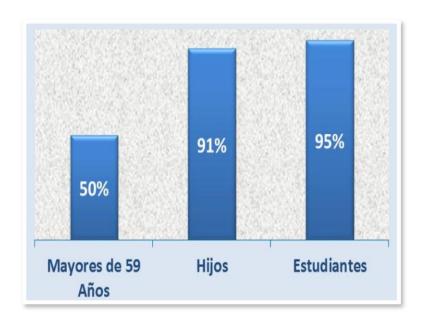


Alto crecimiento de la penetración de Internet en últimos 5 años en los segmentos medios y bajos.

Crecimiento en la penetración de internet en Chile por segmentos socioeconómicos 2008 - 2013



Segmentos Destacados



Fuente: Estudio General de Medios (EGM) Base Julio-Dic 2012, Ipsos



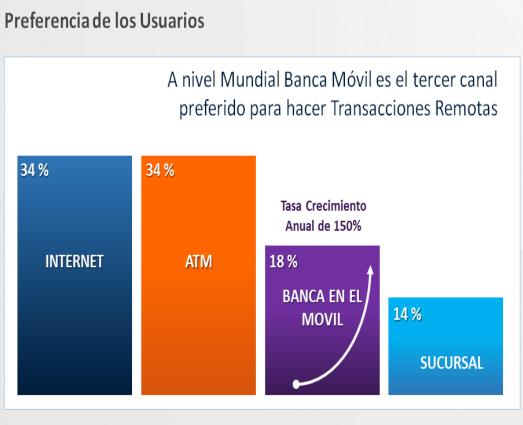




Incremento preferencia Banca Móvil











Agenda



- 1 Contexto Mercado.
- 2 Contexto Clientes
- 3 Estrategia.
- 4 Resultados.







Posición Actual y Futura



Del Cuanto

 División Consumo: Foco en venta consumo.

- La sustentabilidad del negocio se ve amenazado por una menor rentabilidad.
- Relación transaccional con el cliente.
- Atención principalmente en sucursales

Al Para Qué

- Banco de Retail:
 - Propuesta de valor integral (cuenta Chile, TC, Seguros y Ahorro).
 - Multisegmento.
- Liderazgo en costos, precios y riesgo.
- Foco en el Cliente y mejorar su experiencia.
- Potenciar el uso de canales indirectos (Internet, Banca Móvil y Caja Chile).







Desarrollo de múltiples canales









Venta





Internet



















Estrategia de Cobertura





Oficina Compartida

Oficina Tradicional

Corresponsalía



>15.000 Hbts



> 20.000 Hbts



>30.000 Hbts

- Sucursales tradicionales (60% oficinas en regiones).
- Oficinas compartidas
- 3.000 Puntos de corresponsalía







Internet



Nuevo portal web para una navegación más intuitiva y poder entregar todos los servicios bancarios.









Redes Sociales



Las redes sociales son un canal mas, con el fin de mejorar la experiencia de nuestros clientes :

Solicitudes Producto



Juan Carlos Araneda Tengo un negocio restaurant llevo 7 meses y necesito un credito

Me gusta · Responder · 13 de mayo a las 19:08



Banco CrediChile Hola Juan Carlos. ¿Cómo estás? Si necesitas un Crédito, envíanos tu RUT y un número de teléfono por mensaje.

Me gusta · Responder · Comentado por Cuentas Cardumen [?] · 14 de mayo a las 9:36



Información



Emergencias Bancarias























Omnicanalidad en atención Clientes



Sistema de atención de clientes a traves CRM Integrado con todos los canales:

Red Sucursales





Requerimiento Siebel

BackOffice Sucursal Virtual













Facebook







Omnicanalidad en la Venta



Oferta de productos a través de todos nuestros canales de forma integrada:





CuentaChile





Banca Móvil y Mi Pago



Club Chile



Caja Chile



Internet y redes sociales



ATM, compra en comercio e internet





"Más valor para Muchos"









Agenda



- 1 Contexto Mercado.
- 2 Contexto Clientes
- 3 Estrategia.
- (4) Resultados.

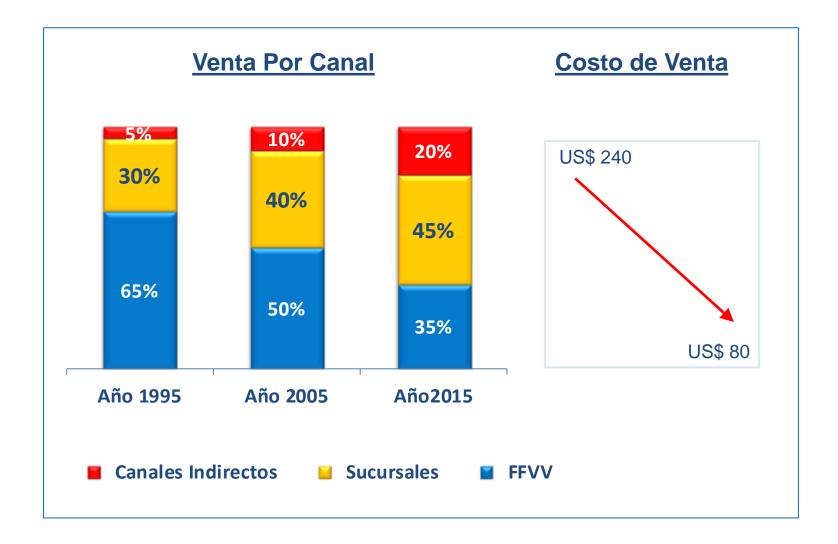






Canales de Ventas más eficientes











Indicadores de Resultados

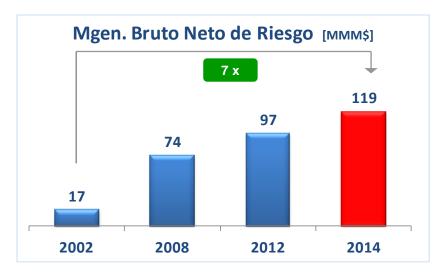






(1) Sin Gastos Asignados.





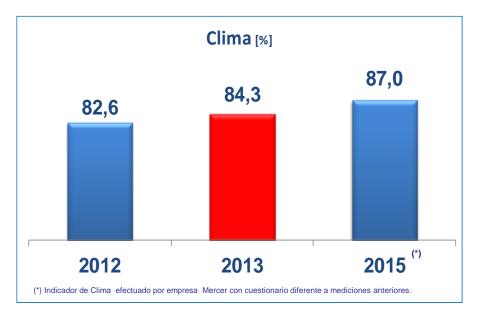






Buen Clima y Calidad de Excelencia













Reconocimientos a Banco de Chile





Premio de Innovación por Aplicación **Móvil Mi Pago**



Global Finance Otorga Reconocimiento

"Best Place To Innovate"

Reconoce a las 50 empresas percibidas como mejor lugar para la Innovación.

Este premio distingue la labor multidisciplinaria del Área Canales Remotos y de Divot, que con esfuerzo y creatividad trabajaron para lanzar al mercado la plataforma móvil "Mi Pago"

"The World's Best Digital Banks Awards"

Por primera vez Banco de Chile ha sido premiado por la prestigiosa revista **Global Finance** como **"El mejor Banco en Banca Digital Personas de Chile".**

Banco de Chile, mostró toda su estrategia digital, poniendo énfasis en la nueva suite de aplicaciones móviles.









Video







Banco CrediChile Banco de Chile

Septiembre 2015



